

Плейбук бухгалтера — ИП Авдошин Л.В. / Global Generation

v12 · 2026-05-17

Точки контакта (Telegram)

Имя	Telegram	Зона ответственности
Лев	@levavdoshin	Партнёрские проекты, доп.расходы Льва помимо ИП, финальный апрув всех выплат
Саша Приловская	@AlexandraPril	Глава отдела продаж · ответственная за сверку (платежи менторов, консультаций, продаж)
Крис (Кристина А., монтажё-р-директор)	@krisssstnn	Продакшн — суммы к выплате монтажёрам, дизайнеру, ведущим
Алиса Саксон	@saxnxon	Партнёр по Saxon (Portal USA) — получает 50% чистой прибыли
Нари	@fragiletrue	Партнёр по SAT Portal — получает 50% чистой прибыли

ЧАСТЬ I. КОНТЕКСТ

Кратко: ИП на УСН 6% «доходы». Деньги приходят через два эквайринга (Тинькофф + Продамус) на два счёта (Т-Банк + Точка). Часть денег приходит на физлицо (международные) — это «серый контур», бухгалтер его не ведёт. Партнёры (Алиса по Saxon, Нарн по SAT Portal) получают 50% чистой прибыли. Менторы и консультанты — фиксированные ставки. Продакшн (ютуб) — отдельная команда под Крис.

1. Юр.структура

Юр.форма	ИП Авдошин Лев Вячеславович
ОГРНИП	320554300013190
ИНН	550413988571
Режим	УСН «доходы», 6%, без НДС
ОКВЭД	консалтинг (точные коды — уточнить из ЕГРИП)
Регион	Омск
Резидентство	Налоговый резидент РФ
Расчётные счета	Точка Банк 40802810812500011631 (БИК 044525104) · Т-Банк (реквизиты — TBD)
Эквайринг	Тинькофф → Т-Банк · Продамус → Точка
Email	Levavdoshin@gmail.com · Telegram @levavdoshin

2. Источники дохода

Кратко: 4 действующих проекта + 2 в запуске. Менторство и Консультации — 100% Льва (исполнители получают фикс). Saxon и SAT Portal — 50/50 с партнёрами.

Проект	Маршрут поступления	Кто и сколько получает
Менторство	QR-код → Точка · иногда международные (Paypal/Wise/Crypto/Каспи)	Лев получает выручку, ментор — фикс по тарифу клиента (\$130 / \$110 / \$90, см. п.5)
Консультации	Эквайринг Тинькофф · Продамус · иногда международные	Лев получает выручку, консультант — фикс за консультацию (сетка — Лев предоставит)
Portal USA (Saxon)	Эквайринг Тинькофф · Продамус · иногда международные	50/50 Лев / Алиса (формула п.3)
SAT Portal	Эквайринг Тинькофф · Продамус · иногда международные	50/50 Лев / Нари (формула п.4)
Essay USA (Saxon)	Эквайринг/Продамус · иногда международные (по запуску)	—
UK Essay (Anna)	Эквайринг/Продамус · иногда международные (по запуску)	—

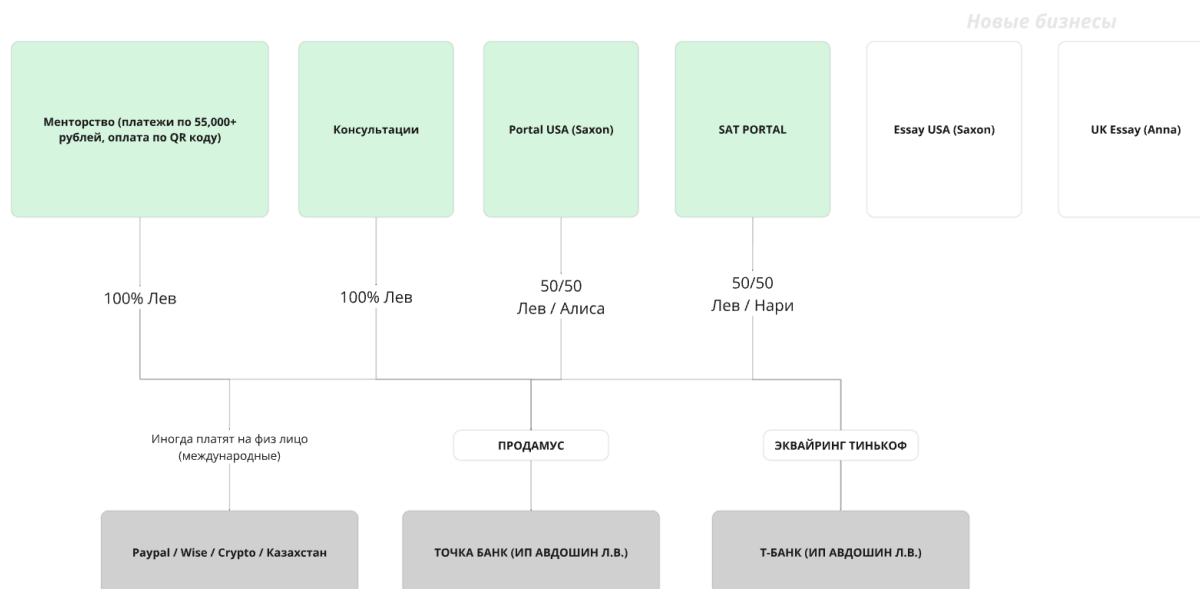
Два контура выручки

- **Белый (через ИП Льва):** Точка + Т-Банк через Продамус и эквайринг Тинькофф. Облагается УСН 6%, ведётся бухгалтером.
- **Серый (международные на физлицо):** Paypal / Wise / Crypto / Каспи РК. **Не ведётся бухгалтером.** Лев не уплачивает с этих денег УСН и выплаты партнёрам/исполнителям с этого контура делает напрямую сам.

Следствие для сверки: общая выручка по проекту = (что бухгалтер видит на ИП) + (что прошло мимо в международный контур). Цифру по международной даёт Лев или Саша Приловская (по CRM-таблицам).

Карта потоков доходов

ДОХОДЫ



Считать налоги / комиссии
в той же пропорции, выводить по договору партнёрам на карты

ЧАСТЬ II. ФОРМУЛЫ ПАРТНЁРСКИХ РАСЧЁТОВ

Кратко: два партнёрских проекта, оба по принципу «выручка → минус операционка/налог → чистая прибыль → 50/50». Saxon сложнее (больше вычетов и есть продажник). SAT Portal проще (фактически только серверы и налог).

3. Saxon (Portal USA, с Алисой)

Договор о совместной деятельности от 26.04.2025.

Продукты Saxon:

- Основные: бакалавриат / менторство (цены одинаковы, плавают на акциях)
- Доп.услуги — делятся в **разных пропорциях** (не 50/50). Разбивка — Лев предоставит отдельно.

Формула по итогам месяца (основные продукты, 50/50):

- 1) Поступление на ИП (эквайринг/Продамус) за месяц
- 2) – Комиссия эквайринга (до 10%)
- 3) – УСН ИП (6%)
- 4) – CRM (2%)
- 5) – Продажник: 20,000 ₺ фикс + 10% от поступления
- 6) – Долевые: % каждого от поступления
(Айсезим, Лена-веб, бухгалтер, инвестиции в продукты – конкретные % Лев предоставит)
- 7) – Доп.расходы Льва (реклама, веб-сервисы, инфраструктура) – Лев присылает summary
- 8) = Чистая прибыль → 50% Лев / 50% Алиса

- Продажник нанят давно — 10% у него.
- Стартовые вложения Льва \$700–1000 уже возвращены.
- Курс ₺/\$ — ЦБ РФ на дату оплаты.
- **Выплата Алисе — до 2-го числа следующего месяца.**
- Договор 3 года, выход 60 дней. Non-compete Алисы — 6 мес.

4. SAT Portal (с Нари)

Договор пока не оформлен — планируется по шаблону Saxon. Прибыль 50/50. Расходов почти нет, кроме фиксированной платы за серверы.

- 1) Поступление на ИП (эквайринг/Продамус) за месяц
- 2) – Комиссия эквайринга
- 3) – УСН ИП (6%)
- 4) – Серверы (фикс, Лев укажет точную сумму)
- 5) – Долевые: % каждого от поступления (если применимо к SAT – Лев укажет)
- 6) = Чистая прибыль → 50% Лев / 50% Нари

Выплата Нари — до 2-го числа следующего месяца.

ЧАСТЬ III. КОНТРАГЕНТЫ И ВЫПЛАТЫ

Кратко: все исполнители — самозанятые, ИП Лев не налоговый агент. Договор перекладывает налоговую ответственность на самих исполнителей. Реестр ведётся в Google Sheet, обновляется Сашей Приловской (менторы/консы), Крис (продакшн) и Львом (партнёры/веб). Сроки выплат — до 2-го числа.

5. Контрагенты — реестр и процессы

Принцип

Все исполнители оформлены по договору возмездного оказания услуг с самозанятым (шаблон в п.7). По договору **исполнитель сам платит НПД** (4% от физлиц / 6% от ИП и юр.лиц) и уведомляет об утрате статуса в течение 1 рабочего дня.

ИП Лев **не налоговый агент**: не удерживает НДФЛ, не платит страховые, не сдаёт 6-НДФЛ / ЕФС-1. Договорная конструкция перекладывает налоговую ответственность на исполнителя.

Менторы (выплата = фикс по тарифу клиента)

Тариф клиента	Выплата ментору
≥ 85,000 ₽ (полное сопровождение)	\$130
< 85,000 ₽ (частичное сопровождение)	\$90 или \$110 (по конкретному ментору)

Связка «ментор — тариф — выплата» — Лев предоставит таблицей.

Консультации (Лев — 100%, консультанту — фикс)

Сетка ставок «фикс за консультацию» — Лев предоставит.

Продакшн (YouTube)

Учёт в платформе accounting.global-generations-edu.com, страница «Финансы → Расчёты». Главный контакт по продакшну — **Крис монтажёр-директор**.

Текущий состав (примерные ставки):

Роль	Имя	Ставка/мес
Монтажёр-директор	Крис (Кристина А.)	~100К
Монтажёр	Егор	~100К
Монтажёр	Улук	~100К (крипта)
Дизайнер	Матвей	20–30К
Ведущие	Алиса · Александра ×2 · Кристина · Ярослава · Зоя · Рената · Настя · Алёна · Павел	~100К суммарно

Один человек — одна общая выплата (если совмещает роли)

Менторы / консультанты / ведущие — **часто одни и те же люди**. При нескольких выплатах одному человеку в один месяц — выплачивать **общей суммой**, не дробить.

Продажник (Saxon)

20,000 ₽ фикс + 10% от поступлений Saxon. Выплата с р/с ИП до 2-го числа. Расходы делятся с Алисой 50/50.

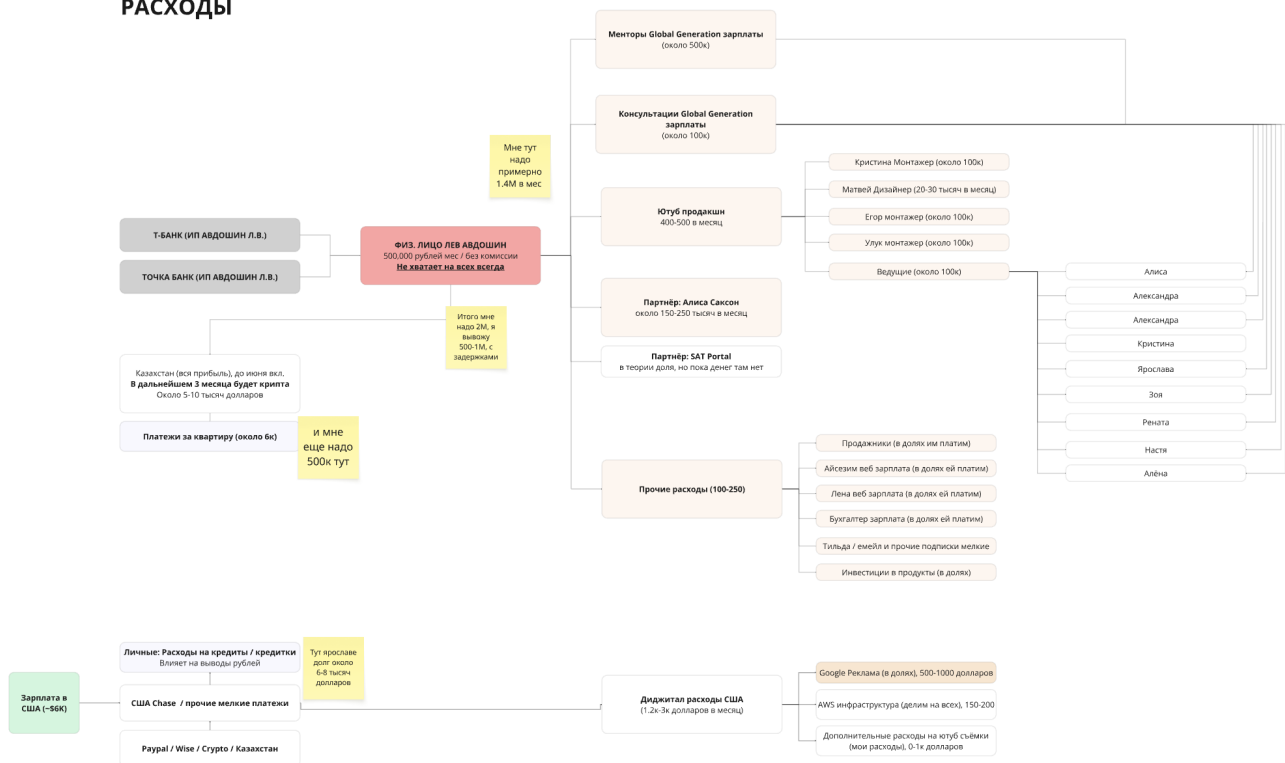
Долевые — % от чистой прибыли партнёрских (Saxon + SAT)

Роль	Имя	%	Реквизиты
Айсезим (веб)	—	TBD	СБП +7 (999) 907-52-88
Лена (Елена, веб-мастер)	—	TBD	TBD
Бухгалтер	Нина (контакт TBD)	TBD	TBD
Инвестиции в продукты	—	TBD	—

Считаются от чистой прибыли (формулы п.3 и п.4). Процесс — п.8.

Карта расходов

РАСХОДЫ



Реестр в Google Sheet

Кратко: один лист, одна строка = один человек, даже если совмещает роли. Колонки: ФИО · ИНН · статус НПД · роли · ставки · реквизиты · контакт · договор · дата старта · активен.

Сопровождающая структура в Google Drive:

- /Контракты/{ФИО}.pdf — подписанные договоры
- /Чеки Мой Налог/{YYYY-MM}/{ФИО}.pdf — чеки за месяц

Кто обновляет реестр: Саша Приловская (менторы, консы, продажи) · Крис (продакшн) · Лев (партнёры, веб).

Текущий реестр контрагентов (на 2026-05-17)

Реквизиты — конфиденциальные. Передаются только бухгалтеру вместе с этим документом.

Партнёры

Имя	Роль	Контакт	Реквизиты
Алиса Саксон	Партнёр Saxon (50%)	+7 (916) 638-81-60 · TG @saxnixon	Карта 2200 7009 1111 2299 (Тинькофф)
Нари	Партнёр SAT Portal (50%)	+7 (969) 282-02-29 · TG @fragiletrue	TBD (после оформления как самозанятой)

Продакшн

Имя	Роль	Контакт	Реквизиты
Кристина А. (Крис монтажёр- директор)	Главный по продакшну	+7 (903) 887-27-27 · TG @krisssstnn	СБП Т-Банк по телефону
Егор К.	Монтажёр	+7 (916) 448-84-99	СБП Тинькофф / Сбер
Улук	Монтажёр	TG TBD	Крипта USDT-TRC20: TXmAxXJaCqG6qmoDUS8CFcLdXL7LcVnmq9
Матвей П.	Дизайнер	+7 (919) 347-50-52	СБП по телефону

Ведущие · Менторы · Консультанты (пересекаются)

Имя (для платежа)	Роли	Контакт	Реквизиты
Кристина ⚠️ ведущая, не путать с монтажёром-директором	Ведущая	+7 (999) 498-93-31 (Т-Банк)	СБП Т-Банк. Предпочтительно Zelle: 3054679223
Денисенко Александра Димитриевна (Саша Денисенко) ⚠️ другая Саша, не путать с Приловской	Ведущая · Ментор · Консультации	+7 (981) 702-56-96 · TG TBD	АО «ТБанк», БИК 044525974 , корр.счёт 30101810145250000974 . Счёт 30232810100000000004 . Назначение: «Перевод по договору № 0801759390, Денисенко А.Д., НДС не облагается»
Наталья К. (платёж за Настю Руснак) ⚠️ платёж на третье лицо	Ментор · Консультации	+7 (925) 422-49-43	СБП по телефону
Рената	Ментор · Консультации	+7 (903) 342-09-96 + QR	СБП по телефону или QR
Елена Михайловна Г. (Алёна) ⚠️ alias «Алёна» = паспорт «Елена Михайловна Г.»	Ментор · Консультации	TG TBD	Карта 2200 1509 3593 2092 (Тинькофф)
Павел Павлович Д.	Ведущий · Ментор · Консультации	+7 (918) 252-31-85	Карта Сбер 2202 2013 1781 1970 или СБП по телефону
Ярослава	Ведущая	TG TBD	США — реквизиты TBD (Zelle / US bank)
Зоя	Ведущая	TBD	TBD

Веб

Имя	Роль	Контакт	Реквизиты
Айсезим	Веб (% от чистой прибыли)	+7 (999) 907-52-88	СБП по телефону
Елена (Лена)	Веб-мастер (% от чистой прибыли)	TBD	TBD

Продажники

Имя	Роль	Контакт	Реквизиты
Гэтсби Роман Евгеньевич (Рома)	Продажник Сахон — расходы делим с Алисой 50/50	+7 (913) 476-12-42 (Сбер)	ПАО Сбербанк (Сибирский банк), БИК 045004641, корр.счёт 30101810500000000641, счёт 40817810444055994307
Саша Приловская ⚠️ другая Саша, не Денисенко	Глава отдела продаж · ответственная за сверку	TG @AlexandraPril	Карта 2200 7009 7139 8416 (Тинькофф)

6. USD-контур (Chase) — Лев сам ведёт

Кратко: Бухгалтер сюда не лезет. Лев в конце месяца передаёт summary бизнесовых USD-расходов (реклама, серверы, прочее партнёрское) — она использует для формул п.3 и п.4.

Категория	Сумма/ мес	Примечание
Выплата Ярославе (ведущая, США)	крупные	Зарплата ведущей в США в долларах, бухгалтер не ведёт
Google Реклама	\$500–1,000	в долях с партнёрами
AWS инфраструктура	\$150–200	делим на всех
Ютуб съёмки	\$0–1,000	расходы Льва

Личные (отдельно): квартира · кредиты/кредитки · долг Ярославе \$6–8К.

7. Шаблон договора с самозанятым

Кратко: один шаблон для всех. Меняется только предмет договора и состав вознаграждения. Главное: исполнитель — самозанятый, сам платит налоги, уведомляет об утрате статуса.

Параметр	Значение
Тип	Договор возмездного оказания услуг с самозанятым
Заказчик	ИП Авдошин Л.В. (реквизиты — см. п.1)
Срок	3 года, продление по соглашению
Расторжение	За 14 кал. дней предуведомления
Фикс часть (продажник)	15,000 ₽/мес аванс
Переменная часть (продажник)	10% от заключённых сделок
Штраф за просрочку ответа клиенту (3+ раз/мес)	–1,000 ₽ за случай
Налоговое агентство Заказчика	НЕТ
Уведомление об утрате статуса самозанятого	В течение 1 рабочего дня
Конфиденциальность · ИС	Материалы — собственность Заказчика. Штраф 50К за нарушение
Non-compete	3 мес после расторжения, штраф 50К за случай
Non-roaching	12 мес после расторжения
Подсудность	Суд г. Омска
Подписание	УКЭП по PDF · либо скан с пометкой на копии паспорта

Шаблон-файл: TBD (переложить из чата в постоянное хранилище).

ЧАСТЬ IV. РЕГЛАМЕНТ И КОММУНИКАЦИИ

Кратко: месяц закрывается в три шага: сверка (за 3 дня до конца месяца) → расчёт (1 число) → выплаты до 2 числа. Раз в неделю — 30-минутный созвон с Лёвом по тикетам.

8. Регламент бухгалтера — календарик на месяц

Дедлайн всех выплат: 2-е число следующего месяца.

Календарь закрытия месяца

Когда	Что делать	С кем
28–29 числа (за 3 дня до конца месяца)	<ol style="list-style-type: none">1. Попросить у Льва summary его расходов (Chase US + личная РФ-карта): реклама, веб-сервисы, всё бизнесовое2. Попросить у Саши Приловской сводку по менторам и консультациям за месяц3. Попросить у Крис сводку по продакшну за месяц	Лев · Саша · Крис
30–31 числа (последний день месяца)	<ol style="list-style-type: none">4. Скачать выписки по обоим счетам: Т-Банк (Тинькофф эквайринг) и Точка (Продамус)5. Сверить платежи долями (рассрочка Тинькофф) — все ли части от клиента пришли6. Сверить все счета на сходимость остатков7. Выписать ВСЕ расходы из выписок и категоризировать (к какому проекту относится каждый расход: Saxon / SAT / общий / личное Льва)8. Сверить с данными от Саши Приловской и Крис	—
1 число (новый месяц)	<ol style="list-style-type: none">9. Посчитать партнёрские распределения по формулам (п.3 Saxon, п.4 SAT) — долевые (Айsezим, Лена, бухгалтер, инвестиции) включаются как расход внутри формулы10. Подготовить платёжный реестр (кто, сколько, реквизиты)11. Отправить реестр на апрув Льву	Лев
2 число	<ol style="list-style-type: none">12. После апрува Льва — провести выплаты с р/с ИП13. Перед каждой выплатой — проверить статус самозанятого на npd.nalog.ru (если есть ИНН)14. После выплаты — получить от исполнителя чек «Мой Налог», положить в Drive /Чеки Мой Налог/{месяц}/15. Сделать отчёты для Алисы и Нари (формула + чистая прибыль их проектов)	Алиса · Нарн

Что делать по каждому направлению

● Saxon (партнёр Алиса)

1. Скачать выписку по Точке (Продамус) за месяц
2. Получить от Льва summary его доп.расходов по Saxon (реклама, веб)
3. Применить формулу п.3 → получить чистую прибыль → разделить 50/50
4. Половину перечислить Алисе на карту Тинькофф 2200 7009 1111 2299 до 2-го числа
5. Отправить Алисе отчёт о расчёте

● SAT Portal (партнёр Нари)

1. Скачать выписку по Т-Банку (эквайринг Тинькофф) за месяц
2. Уточнить у Льва сумму за серверы за месяц
3. Применить формулу п.4 → чистая прибыль → разделить 50/50
4. Половину перечислить Нари (реквизиты — после оформления как самозанятой)
5. Отправить Нари отчёт

● Менторы (Лев — 100%)

1. Саша Приловская даёт список платежей + к какой ментор какой клиент относится
2. Сверить со выпиской **только по Точке** (менторство = QR → Точка)
3. Международные платежи — Саша даёт куда пришли (Paypal/Wise/Crypto/Каспи), **Лев подтверждает**
4. По тарифу клиента — выплата ментору (\$130 / \$110 / \$90)
5. После апрува Льва — выплата ментору до 2-го числа

● Консультации (Лев — 100%)

1. Саша Приловская даёт список консультаций за месяц + к кому
2. Сверить со выпиской
3. По сетке Льва — фикс за каждую консультацию
4. После апрува — выплата до 2-го числа

● Продакшн (YouTube)

1. Крис даёт сумму к выплате каждому: монтажёрам, дизайнеру, ведущим
2. После апрува Льва — выплаты до 2-го числа

● Долевые (Айсезим, Лена, бухгалтер, инвестиции)

Не отдельный шаг выплат. Долевые учитываются на **этапе сверки расходов бизнеса** — они входят в формулу Saxon (п.3) и SAT (п.4) как один из вычетов от поступления, до распределения 50/50 между Львом и партнёром.

1. На этапе сверки расходов (День 30–31, шаг 7) — внести выплаты долевым в категорию расходов соответствующего проекта
2. Применить % каждого долевого от поступления (значения — Лев предоставит)
3. Сумма пойдёт в формулу п.3 / п.4 как один из вычетов
4. Выплата самим долевым — в общем раунде выплат до 2-го числа

Объединение выплат

Если **один человек** в этом месяце получает деньги по нескольким каналам (например, ментор + ведущая) → **выплачиваем одной суммой**, не дробим. Так проще и понятнее.

9. Коммуникации: knowledge transfer + созвон 1-го числа + тикеты

Кратко: один разовый созвон знакомства в конце мая, дальше Нина ведёт сама. Лев и Нина созваниваются раз в месяц 1-го числа (апрув платёжного реестра). Текущие вопросы между созвонами — через тикеты.

Разовый созвон-знакомство (конец мая 2026)

- **Когда:** конкретный слот — **уточнить в чате**
- **Участники:** Лев + Нина
- **Цель:** знакомство, передача доступов, прохождение этого плейбука, ответы на вопросы Нины
- После этого созвона Нина работает самостоятельно

Ежемесячный созвон 1-го числа (Лев + Нина)

- **Когда:** 1-го числа каждого месяца, слот — **уточнить в чате**
- **Длительность:** 30 минут
- **Повестка:**
 1. Нина показывает Льву платёжный реестр (по формулам Saxon, SAT, зарплатам, долевым)
 2. Лев апрувит / просит правки
 3. Открытые тикеты + новые контрагенты / изменения реквизитов
 4. Финальный go на выплаты 2-го числа

Трекер тикетов

- Инструмент: TBD (Notion / Linear / простой Google Sheet)
- Структура тикета: заголовок · описание · ответственный · приоритет (high / med / low) · оценка (часы) · статус (open / in progress / blocked / done)

Что заводить как тикет

- Расхождения в сверке (Саша Приловская / Крис сказали одно, выписка показывает другое)
- Контрагент без реквизитов / без статуса НПД
- Платёж застрял (банк отклонил, реквизиты неверные)
- Вопрос по формуле партнёрского расчёта
- Любой вопрос, требующий апрува Льва (вне созвона 1-го числа)
- Просроченная выплата

10. Доступы

Логины / пароли — НЕ в этом файле. Хранилище: TBD (1Password vault?).

- Т-Банк (ИП)
- Точка Банк (ИП)
- Продамус (личный кабинет)
- Эквайринг Тинькофф (отчёты)
- Личный кабинет ФНС (ИП)
- `accounting.global-generations-edu.com` (внутренняя система Льва, PIN 1532)
- Google Drive / Notion — папка с договорами и чеками

11. Ежеквартально / ежегодно (налоговый календарь)

- **До 25 числа после квартала** — авансовый платёж УСН
- **До 25 апреля** — декларация УСН за прошлый год
- **До 31 декабря** — страховые взносы ИП (фикс часть)
- **До 1 июля** — 1% страховых свыше 300К дохода за прошлый год
- **Ежеквартально** — сверить накопленный объём по каждому самозанятому (не подходит ли к лимиту 2.4М ₽/год)
- **Контроль лимита 500К ₽/мес** на вывод с ИП на физлицо без комиссии (Точка, Т-Банк)

ЧАСТЬ V. ACTION ITEMS И OUT-OF-SCOPE

Кратко: что нужно сделать до запуска работы бухгалтера. И что мы сознательно НЕ ведём.

12. Action items на запуск

Юр.прикрытие (главное — закрыть до старта)

- Подписать шаблон договора с самозанятым** со ВСЕМИ исполнителями (текущими и новыми) — пункт об уведомлении об утрате статуса НПД перекладывает налоговую ответственность на исполнителя. Это юридическое прикрытие на случай претензий ФНС. ИНН-ы при этом собирать оппортунистически (для проверки на `nrd.nalog.ru`), но не блокирующее.
- Переоформить оба договора с Алисой** (от 21.07.2025 ГПХ медиаконтент + от 26.04.2025 совместная деятельность) по шаблону с самозанятой.
- Оформить Нари как самозанятую** + подписать договор по шаблону Saxop.
- Подписать договор с самим бухгалтером** по шаблону с самозанятой.

Инфраструктура

- Завести Google Sheet «Реестр контрагентов» + расшарить бухгалтеру.
- Завести Google Drive папки /Контракты/ и /Чеки Мой Налог/{YYYY-MM}/.
- Завести трекер тикетов (Notion / Linear / Sheet).
- Поставить в календарь: разовый knowledge transfer (конец мая) + повторяющийся слот 1-го числа каждого месяца (Лев + Нина).

Данные, которые предоставляет Лев

- Связка «ментор → тариф клиента → выплата 130/110/\$90» (таблицей)
- Сетка ставок консультантов (фикс за консультацию)
- Точная сумма за серверы SAT Portal (фикс ежемесячно)
- Разбивка долей по доп.услугам Saxop (которые «не 50/50»)
- Точные % долевых (Айсезим, Лена, бухгалтер, инвестиции в продукты)

Структурные

- Точные коды ОКВЭД из ЕГРИП
- Реквизиты Т-Банка
- Реквизиты Ярославы (США), Зои, Лены (веб), Нары
- Telegram Саши Денисенко, Алёны, Павла, Ярославы, Зои, Лены
- Уточнить про платежи на третьих лиц (Настя → Наталья К., Алёна = Елена Михайловна Г.): родственники или просто чужие карты?
- Ведётся ли КУДИР, в каком виде

Стратегическое (для налогового юриста, не для бухгалтера)

Saxop — рассмотреть переход на агентский договор (Алиса = Принципал, Лев = Агент). УСН Льва будет считаться только с агентского вознаграждения (ст. 251 п.9 НК), а не со всего поступления. Экономия ~3% от объёма Saxop.

13. Out of scope (по решению Льва)

- 3-НДФЛ по US-зарплате
- Уведомления и ОДС по зарубежным счетам (Chase / Каспи / PayPal / Wise / Crypto)
- Серый контур (международные на физлицо) — выручка не облагается УСН, выплаты Лев делает сам
- Налоговое сопровождение крипто-операций (с июля 2026)
- Дальнейшая судьба Каспи РК после июня 2026 (план: переход на крипто)
- US-структура (Chase / W-2 / будущее WY LLC под SAT US)
- USD-контур Chase в целом — Лев ведёт сам